

Ingénieur Commercial - Transition numérique des entreprises (H/F)

Ce que nous allons accomplir ensemble

La vente BtoB n'a plus de secret pour toi ? Rejoignez-nous !

Depuis +30 ans, nous accompagnons les entreprises dans leur transformation digitale et dans la gestion de leur parc d'imprimantes.

Acteur de référence en Savoie, Haute-Savoie et dans l'Ain, nous formons une équipe soudée et motivée d'une trentaine de collaborateurs, partageant notre passion pour la satisfaction clients et le dépassement de soi !

Envie d'une aventure humaine ? Intéressé(e) par les nouvelles technologies ? Motivé(e) à l'idée de relever de beaux défis ? Nous recrutons un(e) commercial(e) BtoB pour renforcer notre équipe et soutenir notre croissance.

Ton rôle

Bienvenue dans notre équipe commerciale ! Ton rôle est d'accompagner le développement de l'entreprise en attirant de nouveaux clients (majoritairement des PME) et en fidélisant les comptes existants.

Pour assurer notre succès, tu vas :

- Entretien et développer un portefeuille de clients
- Identifier et conquérir de nouveaux comptes
- Mettre à jour régulièrement l'ERP
- Participation à des actions commerciales collectives

Excellant dans la relation client et doté(e) de réelles qualités d'écoute, tu n'auras aucun mal à atteindre et dépasser tes objectifs !

Déplacements fréquents sur les deux Savoie et l'Ain.

Ce poste est fait pour toi si...

Ta personnalité sera ton meilleur allié pour réussir à nos côtés !

Nous recherchons un profil challenger, dynamique et motivé ! Une personne curieuse, enthousiaste, autonome dans ses missions et dans son organisation.

Issu(e) d'une formation commerciale Bac +2/3, tu possèdes une expérience d'au moins 3 ans dans la vente de biens ou de services aux entreprises.

Une bonne maîtrise du pack Office est nécessaire.

Pourquoi nous rejoindre ?

Notre devise ? Seul(e) on va plus vite, mais ensemble on va plus loin ! Si comme nous vous êtes optimiste, que vous avez la niaque et l'esprit d'équipe, il est temps de nous rejoindre !

Tes avantages :

- Formation continue permettant de booster vos compétences
- Rémunération motivante et dé plafonnée !
- Véhicule de fonction pour être au top sur le terrain
- Mutuelle avantageuse assurant votre tranquillité
- Télétravail partiel possible pour un bon équilibre de vie

Envoie ton CV dès à présent sur l.desbiolles@acb-groupe.fr